

INNEHÅLL

- 1 PEPPOL - en pusselbit för e-affärer
- 2 Fördelar med PEPPOL
- 3 Erfarenheter från NCC
- 4 Erfarenheter från Ahlsell
- 5 Grunder om PEPPOL och BEAst pilot
- 6 Skrift om varuförsörjning
- 7 NeC etapp 2 mot mål
- 8 Aktuellt om e-Faktura
- 9 NCC nominerade till pris
- 10 Nya medlemmar i BEAst
- 11 Aktuellt inom BEAst

KONTAKT Nyhetsbrevet skickas till medlemsföretag och intressenter. För mer information om ett inlägg eller hur du blir medlem i BEAst, kontakta info@beast.se.

- ✓ det blir enklare att hitta varandra
- ✓ det styr mot standarder och tar bort möjligheten till egna varianter
- ✓ det blir lägre kostnader för kommunikation
- ✓ säkerheten ökar
- ✓ med mera....

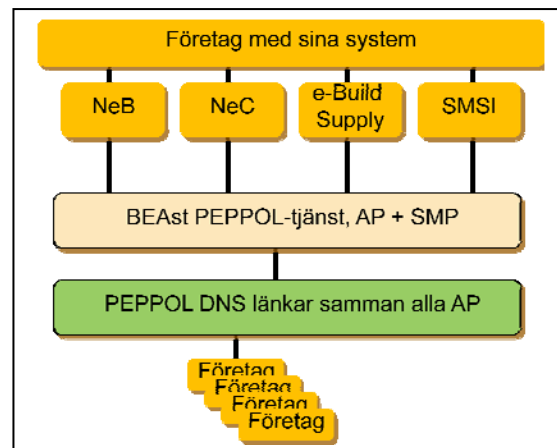
Idag läggs det ner många timmar för att ansluta varje kund och varje meddelande. Poängen med PEPPOL är att när man är ansluten mot infrastrukturen är man klar för kommunikation mot alla andra företag, nationellt och internationellt, som finns i PEPPOL.

Läs mer i den förstudie som BEAst tog fram i ett SBUF-finansierat projekt, se under *Projekt* och *PEPPOL* på BEAst webbplats.

Pusselbiten PEPPOL

I det här nyhetsbrevet fokuserar vi på PEPPOL av den enkla anledningen att vi tror att PEPPOL är en viktig komponent för att få e-affärer mellan företag enklare, bättre, mer spritt och mer kostnadseffektivt. Låter det för bra för att vara sant? Vi tror inte det. Fortfarande är PEPPOL ganska nytt, men det finns erfarenhet från t.ex. Norge. Vi bedömer att det är rätt timing att införa PEPPOL och driver därför med stöd av SBUF ett pilotprojekt för att testa och införa PEPPOL i svenska byggsektorn.

Precis som BEAst standarder, rekommendationer och portaler är PEPPOL en pusselbit för att etablera en infrastruktur för digitaliserade och effektiva processer. Det ger oss en slags bottenplatta för att bilen ska rulla snabbt och säkert!



PEPPOL och BEAst standarder bildar infrastruktur för att länka samman företag.

Fördelarna med PEPPOL

Tycker du att infrastruktur låter tekniskt och tråkigt? Ja, **men** poängen är att det har en stor påverkan på verksamheten för att kunna effektivisera processer med omvärlden.

Med PEPPOL har vi identifierat en rad fördelar:

- ✓ det blir enklare att ansluta sina affärspartners digitalt

Varför satsar NCC på PEPPOL?

Vi har frågat Svante Grute på NCC om deras satsning på PEPPOL.

Vilka fördelar ser du med Peppol?

Den stora fördelen är att det är så billigt. Med det menar jag att vi behöver bara göra jobbet en gång så kan vi ansluta massor av leverantörer och kunder. Istället för idag då vi måste ta leverantör för leverantör (eller kund för kund) och se vad som händer när fakturan går och transformeras genom flera VAN-operatörer.

Vilka erfarenheter har ni från Peppol i Norge?

Nya leverantörer ansluter sig automatiskt. Det är ett självspelande piano efter vi fick igång det. Nu kan vi lägga kraften på att göra kvalitén mycket bättre i stället för att försöka ansluta så många som möjligt. Det finns två nackdelar med EHF (den norska statens standard för e-faktura) – Det ena är att det saknas bankuppgifter i formatet EHF när man skickar en kredit. Det andra är att vissa kunder har inte möjlighet att ta emot så stora bilagor som vi ibland skickar.



Svante Grute, System manager på NCC AB.

Till vad ska ni använda Peppol?

Till att börja med så kommer vi att köra fakturor. Både leverantörs- och kundfakturor. Förhoppningsvis så börjar vi snart också med NeC-meddelandena,

Är det något speciellt som du tycker varit krångligt eller negativt?

Det är bara ett nytt kuvert som ska på och en ny kanal när det gäller fakturor. Inget konstigt.

Finns det ekonomiska argument för att använda Peppol?

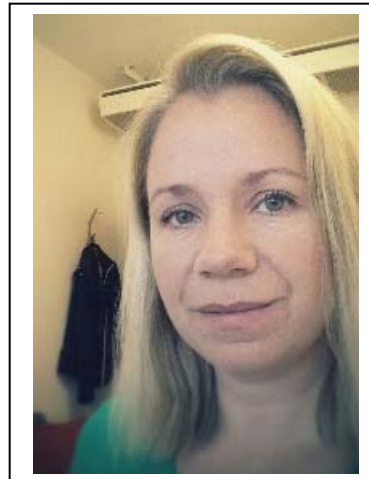
Det finns mycket stora ekonomiska argument. Nu behöver vi bara göra jobbet en gång. Sedan är det klart. I stället för idag då vi måste blanda in minst en konsult (oftast flera konsulter) bara för att de ska sätta upp routingar, kontrollera att vi har skickat/tagit emot fakturan. Sedan väntan på att det gick att läsa fakturan. Kontrollera igen. Be konsulterna att testa igen... Nu behöver vi bara göra jobbet en gång. Sedan är det bara att prata och komma överens med kunder och leverantörer att skicka genom Peppol.

Fördelar som Ahlsell ser med PEPPOL

Ahlsell är ett av de företag som ansluter sig till BEAst PEPPOL-tjänst och vi har frågat Klara Lindeberg som arbetar med EDI på Ahlsell om bakgrunden.

Varför har ni valt att ansluta er till Peppol?

Ahlsell vill ligga i framkant när det gäller all EDI-teknik, så som nya format och kommunikationsmöjligheter. Peppol erbjuder en lättillgänglighet för Ahlsells leverantörer och kunder vilket vi ser som en stor fördel.



Klara Lindeberg Integrationspecialist B2B på Ahlsell.

Mot vilka ska ni använda det?

Inget beslut tagna ännu. Men vi vill vara redo när en förfrågan kommer.

Var det svårare att ansluta mot Peppol jämfört med annars?

Nej. Ahlsell gör all konvertering själv vilket har inneburit viss nyutveckling. Men fördelen är att samma uppsättning kan användas mot flera Peppol kunder.

Ser ni några risker?

Inte i nuläget.

Hur tror du att användningen av Peppol kommer att utvecklas?

Fördelarna, t.ex. samtrafikavtal, de inbyggda digitala signaturerna och enkelheten vid uppsättning, kommer att bidra till ett ökat användande.

Vad är egentligen PEPPOL?

PEPPOL kopplar samman företag för att utväxla standardiserade elektroniska affärsdokument. Det bygger på webbens DNS-teknik, dvs samma teknik som kopplar samman en webbläsare med en webbserver, men i fallet PEPPOL för att koppla samman företags system för att utbyta affärsdokument. Dock inte vilka dokument som helst utan bara de som har en PEPPOL-stämpel, vilket de flesta av BEAst meddelanden har.

Bakom PEPPOL finns organisationen OpenPEPPOL där man gemensamt tar beslut om utvecklingen och standarden. Det sker demokratiskt genom att alla medlemmar har en röst. BEAst är medlem och har alltså möjlighet att påverka. Finansieringen bygger på medlemsavgifter och under de första åren genom tillskott från både EU och enskilda länder, t.ex. Sverige. Däremot ger det varken EU eller någon myndighet möjlighet att bestämma mer än andra medlemmar.

BEAst PEPPOL-pilot

För att utvärdera att PEPPOL verkligen ger de fördelar som vi förväntar oss och för att testa att tekniken fungerar har BEAst satt upp en pilot där ett antal företag får möjlighet att ansluta sig.

Att medverka kostar inget, varken initialt eller löpande, inte mer än det egna arbetet med att ansluta sig.

När man är registrerad, något som görs på en särskild webbsida, är man ansluten till nätet, synlig för omvärlden och redo att skicka och ta emot meddelanden.

För dig som är intresserad av att medverka, kontakta BEAst för mer information och anmälan.

Info-blad om effektiv varuförsörjning

Resultatet från projektet Effektivare varuförsörjning finns redovisat i en broschyr som vi tagit fram i samarbete med SBUF,

Svenska Byggbranschens Utvecklingsfond. Den redogör för processen och standarden e-Build Supply samt om resultaten från piloterna i projektets första etapp.

Nedladdning av broschyren sker från <http://beast.se/standarder/e-build-supply/>

NeC etapp 2 avslutas med seminarium

Den andra etappen av BEAst projekt "Effektivare anläggningstransporter" avslutas i december. I samband med det håller vi ett seminarium den 27/1 för att berätta vilka resultat vi kommit fram till.

Programmet publiceras inom kort och kan fås från info@beast.se.

NCC-portal nominerad till pris

NCC:s projekt Projektportalen har gått vidare till finalomgången av CIO Awards som en av fem finalister i kategorin Årets Projekt 2014. Vi gratulerar NCC och projektledaren Ulf Larsson.

I projektportalen kan anställda, kunder och leverantörer samverka och dela på information.



Utdelningen sker på Berns i Stockholm

Rekommendation fakturabilagor

BEAst Tekniska utskott har tagit fram en uppdaterad version av rekommendationen för hantering av fakturabilagor. Den är mer specificerad än den tidigare versionen och

även anpassad för kommunikation via PEPPOL.

Rekommendationen kan laddas ned på:
<http://beast.se/standarder/rekommendationer/>

Nytt EU-direktiv och standard för e-faktura

Det har kommit ännu ett EU-direktiv om e-faktura, nr 2014/55/EU. Andemeningen är att öka trycket och kräva e-faktura av medlemsländernas myndigheter senast i november 2018.

Parallellt har kommissionen gett i uppdrag till CEN, den europeiska standardiseringsorganen att ta fram en ny standard för e-faktura som ska bli tvingande för offentliga verksamheter inom EU-länder. Arbetet ska enligt planen vara klart 2016.

Tillväxt för e-faktura

Av den sammanlagda volymen av 500 miljarder fakturor globalt uppskattas 40 miljarder skickas papperslöst under 2014. Av dessa är 65% företagsfakturor och resten till konsument. Allt enligt nyhetsbrevet "E-invoicing News". Störst spridning finns i Latinamerika medan "bara" 6% är europeiska. Kanske kommer den europeiska andelen att öka då allt fler länder planerar att införa lagkrav på e-fakturor, dock inte Sverige.

I takt med den snabba tillväxten kanske det snart är dags att säga faktura i stället för e-faktura och samtidigt introducera p-faktura, med p som i papper?

Ny medlem: Hilti

Vi välkomnar Hilti som nytt medlemsföretag i BEAst. Hilti Svenska AB är en stor leverantör till bygg- och anläggningsindustrin med mer än 20.000 anställda över världen.

Kontaktperson för Hilti är Anders Landin.

Ny medlem: Wiklunds

Vi välkomnar Wiklunds AB som nytt medlemsföretag i BEAst. Wiklunds Åkeri med ca 140 lastbilar är specialiserade på transporter och avfallshantering för byggsektorn.

Kontaktperson för Wiklunds är Niklas Blomberg.

Aktuellt inom BEAst

Inom BEAst pågår en rad aktiviteter, arbetsutskott och projekt. Som medlem kan du följa dem på Projektwebben på medlemssidorna samt förstås engagera dig.

Förutom möten i projekt och arbetsutskott (se kalendariet på BEAst webb) finns ett par särskilt aktuella och öppna arrangemang:

- Avslutande seminarium för projektet "Effektivare anläggningstransporter" den 27 januari
- Årets konferens om e-affärer den 23 april 2015

För mer information eller önskemål om att delta i ett arbetsutskott, se www.beast.se eller kontakta info@beast.se.

Om BEAst

BEAst tar fram standarder och tjänster för e-affärer mellan bygg- och fastighetssektorns aktörer för att stötta nya arbetssätt och sänka kostnader. I BEAst samverkar cirka 85 av branschens ledande företag. Medlemmar har tillgång till information, tjänster och rådgivning i praktiska frågor. För mer information: www.beast.se och info@beast.se.